

네트워킹을 통해 좋은 열매를 얻을 수 있는 다섯 가지 단계

FIVE STEPS TO FRUITFUL NETWORKING

By Rick Boxx

최근에 어떤 청년 은행원이 각종 모임에 들어가서 네트워킹을 통해 잠재 고객들과 새로운 관계를 맺는 임무를 맡게 되었는데, 뭘 어떻게 해야 할지를 모르겠다고 나에게 말한 적이 있었다. 그래서 나는 성공적인 네트워킹 전략과 관련된 성경적 원리들을 함께 고민해 보면 도움이 되지 않을까 생각했었다.

Recently, a young banker told me that he had been hired to get involved in the community by networking – making connections with prospective customers. But he was not sure how to do this. So, I thought it might be helpful to consider successful strategies for networking, along with relevant biblical principles.

네트워킹에서 가장 먼저 기억해야 할 첫 번째 단계는 “**목표를 명확하게 하는 것**”이다. 명확하게 초점을 맞추지 않으면 많은 네트워킹 모임이나 그것을 통한 좋은 기회들이 그저 시간 낭비가 되어버릴 수 있다. 내가 은행에서 일했을 때 주 고객들은 재무관리자(CFO)와 회계 담당자들이었다. 나도 공인회계사 출신이었기 때문에 회계 전문가 협회에 가입해서 네트워킹을 만들었는데, 그것이 잠재 고객을 확보하는 데 도움이 되었고, 많은 신규 계좌를 유치할 수 있었다.

The first step to remember in networking is **Being Targeted**. Many networking groups and opportunities can be a waste of time because they are not focused properly. I found my best customers in banking were chief financial officers and controllers. As a former certified public accountant, joining an association for accounting professionals helped me target the best prospects and resulted in many new accounts.

잠언 12:26 은 이렇게 말하고 있다. “*의인은 그 이웃의 인도자가 되나 악인의 소행은 자신을 미혹하느니라*” 네트워킹을 값어치 있게 활용하려면 참석할 모임과 사람들을 신중하게 선택해야 한다.

Proverbs 12:26 teaches, “*The righteous choose their friends carefully, but the way of the wicked leads them astray.*” To be fruitful with your networking time, choose your groups and friends wisely.

많은 모임이 있고, 어떤 모임이든 가입할 수 있지만, 네트워킹에서 성과를 얻으려면, 그 두 번째 단계는 “**적극적으로 참여하는 것**”이다. 네트워킹 그룹, 봉사활동 클럽, 지역사회 중심 모임 등 다양한 모임에서는 항상 리더십을 필요로 한다. 그리고 어떤 모임에서든지 적극적으로 참여를 하다 보면 구성원들의 시선을 끌게 마련이다.

When it comes to networking, there are many groups we could join, but the best results typically come from the second step to fruitful networking: **Getting Involved**. Networking groups, service clubs, and other community-minded groups need leadership. People willing to become actively involved typically get noticed. When you become involved, the attention you receive can lead to new business opportunities. By serving in a leadership role, you will become better known, and if you serve well, better trusted.

디모데전서 3:13 절은 다음과 같이 말하고 있다. *“집사의 직분을 잘한 자들은 아름다운 지위와 그리스도 예수 안에 있는 믿음에 큰 담력을 얻느니라”* 네트워킹을 최대한 잘 활용하려면 리더십 역할을 맡는 것이 좋다.

In 1 Timothy 3:13 we are told, *“Those who have served well gain an excellent standing and great assurance in their faith in Christ Jesus.”* To maximize time spent networking, take a leadership role.

네트워킹을 통해 좋은 열매를 얻는 세 번째 단계는 **“관계 중심이 되는 것”**이다. 이런저런 여러 네트워킹 모임에 참여해 보면 대부분 **“거래 중심”**의 사람들을 쉽게 만나게 된다. 이런 사람들은 늘 누구에게든 명함을 나눠주고, 자신의 서비스를 어떻게 해서든 홍보하려고 한다. 그러나 이런 사람들은 보통 누군가와 깊은 대화를 하면서 진정한 관계를 쌓으려 하지는 않는다.

The third step to fruitful networking is **Being Relational**. If you have engaged in many networking opportunities, you have likely met people who are more transactional in nature. They are always giving business cards to anyone who will take one and seeking ways to promote their services. However, you will not typically see them talking with someone in depth to build a genuine relationship.

그러나 일반적으로 사람들은 잘 알고 신뢰하는 사람들과 거래하기를 선호한다. 그리고 신뢰를 쌓는 가장 좋은 방법은 개인적인 관계 형성하는 것이다. 잠언 22:11 은 다음과 같이 말하고 있다.

“마음의 정결을 사모하는 자의 입술에는 덕이 있으므로 임금이 그의 친구가 되느니라.”

We all typically prefer doing business with people we know and trust. The best way to build that trust is by building personal relationships. Proverbs 22:11 says, *“One who loves a pure heart and who speaks with grace will have the king for a friend.”*

네 번째 단계는 **“관심을 가지는 것”**이다. 사교성이 좋은 나의 아내 캐시는 이런 부분에서 나를 많이 도와주었다. 캐시는 사람들에게 자연스럽게 다가가 상대방에게 관심을 가지고 질문을 함으로써 사람들을 더 알아간다. 캐시는 나에게 다른 사람들의 가족, 취미, 그들이 하는 일에 대해 알아보기를 멈추지 말라고 조언해 주었다. 그녀는 또한 그 사람들을 움직이게 하는 ‘동기’에 대해서도 호기심을 가지라고 하고 그들의 ‘열정’이 무엇인지를 알아보라고 말해주었다. 히브리서 13:2 는 다음과 같이 말하고 있다 *“손님 대접하기를 잊지 말라 이로써 부지중에 천사들을 대접한 이들이 있었느니라”*

The fourth step is **Being Curious**. My very sociable wife, Kathy, has helped me in this area. She is naturally curious about people, always asking questions to learn more about them. Kathy has taught me to find out about other people's families, hobbies and work, but not to stop there. She also taught me to be curious about what motivates them, seeking to discover their passions. Hebrews 13:2 teaches, *“Do not forget to show hospitality to strangers, for by so doing some people have shown hospitality to angels without knowing it.”*

성공적인 네트워킹의 마지막 단계는 **“다른 사람들의 필요를 채워주는 것”**이다. 사람들에게는 뭔가 필요한 것들이 다 있지만, 그것을 알아내려면 사람을 이해하려는 마음이 있어야 하며, 그들의 가장 큰 고민을 주의 깊게 듣는 태도가 필요하다.

에베소서 4:29 는 다음과 같이 말하고 있다. “무릇 더러운 말은 너희 입 밖에도 내지 말고 오직 덕을 세우는 데 소용되는 대로 선한 말을 하여 듣는 자들에게 은혜를 끼치게 하라.” 다른 사람들의 필요가 무엇인지 듣고 알아본 후에, 그 필요를 채우기 위해 당신이 할 수 있는 것을 하라.

The final step for successful networking is **Meeting the Needs of Others**. Everyone has needs but identifying those requires seeking to understand people and listening carefully for their biggest concerns. Ephesians 4:29 teaches, “Do not let any unwholesome talk come out of your mouth, but only what is helpful for building others up according to their needs, that it may benefit those who listen.” After listening and learning about the needs of others, then do what you can to serve their needs.

묵상과 토론

Reflection/Discussion Questions

1. 당신의 업무나 비즈니스에서 네트워킹은 얼마나 중요한 위치를 차지하나요? 당신에게 네트워킹은 즐거운 일인가요, 아니면 되도록 피하고 싶은 일인가요? 당신의 의견을 설명해 보세요.

How important is networking for the work you do? Is it something you enjoy – or is it something you would rather avoid? Explain your answer.

2. 비즈니스나 커리어를 쌓기 위해 사람들과 관계를 맺으려 할 때, 당신은 어떤 사람들에게 다가갈지를 정하는 타게팅 과정을 효과적으로 잘하나요?

When you are trying to make connections with people for business or career purposes, how effective are you in targeting the types of people you want to meet?

3. 특별히 관심이 있는 그룹이나 조직에 들어가서 사람들과 어울리는 것이 당신에게는 쉬운 일인가요? 당신을 조직의 구성원으로서 적극적으로 활동하지 못하게 방해하는 장애물에는 어떤 것들이 있나요?

How easy is it for you to get involved with groups or organizations, ones in which you have particular interest? What are some obstacles that keep you from becoming more involved as an active participant?

4. 앞에서 언급된 네트워킹 단계 중에 두 가지는 “관심을 가지는 것”과 “다른 사람들의 필요를 채워주는 것”입니다. 이 두 가지가 어떻게 상호 연결이 되어야 좋은 열매를 맺고, 보람 있는 결과를 만들어낼 수 있을까요?

Two of the networking steps cited are *being curious* and *meeting the needs of others*. How might these two be tied together in fruitful, rewarding ways?

※참고: 성경에서 이 주제에 관련된 내용을 더 알고 싶다면, 아래구절을 참고하세요.

NOTE: If you have a Bible and would like to read more, consider the following passages:

잠언 27:17; 전도서 4:9-12; 마태복음 22:37-40; 요한복음 13:34-35; 빌립보서 2:3-4

Proverbs 27:17; Ecclesiastes 4:9-12; Matthew 22:37-40; John 13:34-35; Philippians 2:3-4

- (잠언 27:17) 철이 철을 날카롭게 하는 것 같이 사람이 그의 친구의 얼굴을 빛나게 하느니라
- (전도서 4:9-12) 9 두 사람이 한 사람보다 나음은 그들이 수고함으로 좋은 상을 얻을 것임이라 10 혹시 그들이 넘어지면 하나가 그 동무를 붙들어 일으키려니와 홀로 있어 넘어지고 붙들어 일으킬 자가 없는 자에게는 화가 있으리라 11 또 두 사람이 함께 누우면 따뜻하거니와 한 사람이면 어찌 따뜻하랴 12 한 사람이면 패하겠거니와 두 사람이면 맞설 수 있나니 세 겹 줄은 쉽게 끊어지지 아니하느니라
- (마태복음 22:37-40) 37 예수께서 이르시되 네 마음을 다하고 목숨을 다하고 뜻을 다하여 주 너의 하나님을 사랑하라 하셨으니 38 이것이 크고 첫째 되는 계명이요 39 둘째도 그와 같으니 네 이웃을 네 자신 같이 사랑하라 하셨으니 40 이 두 계명이 온 율법과 선지자의 강령이니라
- (요한복음 13:34-35) 34 새 계명을 너희에게 주노니 서로 사랑하라 내가 너희를 사랑한 것 같이 너희도 서로 사랑하라 35 너희가 서로 사랑하면 이로써 모든 사람이 너희가 내 제자인 줄 알리라
- (빌립보서 2:3-4) 3 아무 일에든지 다툼이나 허영으로 하지 말고 오직 겸손한 마음으로 각각 자기보다 남을 낫게 여기고 4 각각 자기 일을 돌볼뿐더러 또한 각각 다른 사람들의 일을 돌보아 나의 기쁨을 충만하게 하라

이번 주 도전 Challenge for This Week

네트워킹, 즉 다른 사람들과 생산적인 관계를 만들려는 적극적인 노력은 여러 면에서 유익할 수 있습니다. 비록 사람에 따라 성격이 사교적이지 않을 수도 있지만, 근본적으로 우리는 모두 하나님께서 관계를 맺도록 다자인하신 존재들입니다.

Networking – actively seeking to build productive relationships with others – can prove to be beneficial in many ways. Even if you are not as sociable as some other people, we all have been designed by God for relationships.

이번 주에는 정기적으로 교류하는 사람들과의 네트워크를 더 넓히고 확장할 방법을 생각해 보세요. 만약 네트워킹에 당신보다 더 능숙한 사람이 있다면 그 사람에게 조언을 받아보고 좋은 방법을 물어보세요.

This week try to think of ways you can expand your sphere of influence and expand the network of people with whom you interact regularly. If you know of someone who is better at this than you are, ask that person for some helpful advice and suggestions.

※출처: CBMC INTERNATIONAL

※번역 및 편자: 서진희 <기독교전문 서적 번역가, 제 21 회 한국기독교 출판문화상 수상작 번역, 영어프렌드 미국원어민 온라인 어학원 대표>